

Vacature: Accountmanager Retail & Leisure

Locatie: Deurne

Over ons:

Daar sta je dan... in het midden van die wervelwind van klanten, transacties, processen en uitdagingen. Elke dag opnieuw, want jij weet wat het is om de lat hoog te leggen.

Gelukkig bestaat er fantastische technologie die je daarbij kan helpen, maar dat is een gedeelte van de oplossing. Goed gehoord, begrepen en geholpen worden, dat maakt het echte verschil.

Met onze uitmuntende kassasystemen én oprechte toewijding halen we samen met jou het onderste uit de horecagelegenheden of winkels van onze klanten.

Janssens Kassasystemen is een toonaangevend bedrijf in het leveren en implementeren van geavanceerde afrekeningsystemen voor de horeca-, leisure, en retailsector. Wij helpen onze klanten bij het optimaliseren van hun bedrijfsprocessen door middel van innovatieve, geautomatiseerde oplossingen. Klanttevredenheid en technische expertise staan bij ons centraal.

Functieomschrijving:

Als Accountmanager Retail & Leisure ben jij verantwoordelijk voor het genereren van nieuwe zakelijke kansen en het binnenhalen van klanten in de Retail en Leisure sector. Jij weet precies hoe je bedrijven overtuigt van de voordelen van onze geautomatiseerde afrekeningsystemen. Door jouw commerciële inzicht en technische affiniteit weet je relaties op te bouwen en langdurige samenwerkingen te realiseren. Janssens wil de introductie van een nieuw product meer kracht bij zetten en daar hebben we jou bij nodig! Aantoonbare verkoopervaring is een duidelijke pre. Deze functie past zowel bij een ervaren accountmanager, als bij een enthousiaste junior verkoper.

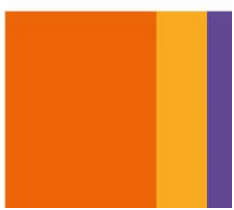
Taken en verantwoordelijkheden:

- Actief benaderen van potentiële klanten en identificeren van nieuwe verkoopkansen.
- Adviseren van prospects over de voordelen en mogelijkheden van onze systemen.
- Opbouwen en onderhouden van een sterk netwerk binnen de retail en leisure branche.
- Opstellen van offertes en sluiten van deals
- Meedenken over strategieën om marktaandeel te vergroten
- Samenwerken met de consultants en de supportafdeling om klantbehoeften optimaal te vervullen.
- Rapporteren van verkoopresultaten en marktontwikkeling aan het management.

Deurne

Industrieweg 12R
5753 PC Deurne
024 3444111

IBAN: NL63 INGB 000.45.63.900
K.v.K.: Eindhoven 17078601
BTW nr.: NL8015.89.435.B01



Jouw profiel:

- Aantoonbare ervaring in sales en new business development is een pre, maar geen must. Bij voorkeur in de Horeca of Retail sector.
- Affiniteit met technologie en geautomatiseerde systemen.
- Uitstekende communicatieve en onderhandelingsvaardigheden
- Jij bent een bijter, gaat voor wat je wil bereiken en laat niet snel los.
- Resultaatgericht, proactief en zelfstandig.
- In staat om relaties op te bouwen en te onderhouden.
- Rijbewijs B

Wat bieden wij?

Bij Janssens Kassasystemen maak je deel uit van een enthousiast en dynamisch team. Wij bieden jou een uitdagende rol waarin je je technische en klantgerichte vaardigheden kunt combineren.

Daarnaast bieden wij:

- Een marktconform salaris en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Een auto, laptop en telefoon van de zaak.
- Kansen voor persoonlijke en professionele ontwikkeling.
- Een prettige werkomgeving waarin jouw inbreng wordt gewaardeerd.

Interesse?

Herken jij jezelf in deze rol en wil je bijdragen aan het succes van onze klanten en ons bedrijf? Stuur je cv en motivatiebrief naar Jeroen van den Heuvel via jeroen@kassasystemen.nl. We kijken ernaar uit om jouw sollicitatie te ontvangen.

Deurne

Industrieweg 12R
5753 PC Deurne
024 3444111

IBAN: NL63 INGB 000.45.63.900
K.v.K.: Eindhoven 17078601
BTW nr.: NL8015.89.435.B01

